Analytical Solutions and Products B.V.
for good measure

Functie: Commerciele binnendienstmedewerker

Analytical Solutions and Products is een bedrijf met een duidelijke doelstelling: het bieden van praktische oplossingen voor analytische vraagstukken, zowel voor het online analyseproces als in het laboratorium.

ASaP is een internationaal opererend bedrijf met klanten en leveranciers over de hele wereld. Klanten passen de producten en oplossingen die ASaP biedt wereldwijd toe en zetten deze in voor procescontrole, bewaking van productkwaliteit, energiebesparing en controle van milieu-emissie normen en -vergunningen. In Nederland werken wij voor alle grote partijen in de petro- en chemische industrie.

Om dit te realiseren hebben we een hoog opgeleid team dat deze doelstelling ondersteunt, een team van collega's met elk hun eigen, unieke toevoeging aan ons bedrijf.

Ons portfolio bestaat uit een mix van complete systemen, analyse apparatuur, dienstverlening en verkoop van losse onderdelen. Voor de verkoop van onderdelen zijn wij op zoek naar een nieuwe en enthousiaste collega (m/v) in de functie van *Commerciele binnendienstmedewerker*.

Taken
De commerciele binnendienstmedewerker houdt zich primair bezig met het contact onderhouden met potentiële en bestaande klanten. Het doel is; aanbiedingen maken en opdrachten en aanvragen genereren. Je volgt op eigen iniatief de uitgebrachte offertes op, bijvoorbeeld door de klant te bellen of te mailen. Aanvragen en opdrachten zul je verwerken in het ERP systeem. Je controleert de ontvangen goederen en verwerkt deze in het ERP systeem. Je maakt de factuur en zorgt voor verzending naar de klant.

Verantwoordelijkheden
Als commerciele binnendienstmedewerker wordt er van jou verwacht dat je de taken zelfstandig uitvoert waarbij kennis van het producten pakket intern en onder begeleiding maar ook zelfstandig wordt opgebouwd. Regelmatig pleeg je op eigen initiatief overleg met collega's over sales activiteiten, bepalen van de verkoopstrategie en bijbehorende werkzaamheden.

Wij Bieden

- Een uitdagende functie in een dynamische industrie
- Werken met en voor de bekende grote namen
- Opleiding & trainingsmogelijkheden
- Werken in een enthousiast team
- Ruimte voor eigen initiatief
- Flexibele werkindeling
- Zeer goede primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden

Analytical Solutions and Products B.V.
for good measure

Wij vragen

- Opleiding/ ervaring op MBO/HBO niveau, met affiniteit voor techniek
- Hoge mate van nauwkeurigheid en gestructureerd werken
- Gevoel voor service en klantgerichtheid
- Uitstekende communicatieve vaardigheden
- Zelfstandig kunnen werken en zelf initiatief ontplooien
- Goede beheersing van het Engels in zowel woord als geschrift
- Goede kennis van Microsoft Office

Producten
Kijk voor een indruk van de producten van ASaP en haar vertegenwoordigingen op www.asap.nl

Team
Je wordt onderdeel van het Sales team waarmee je regelmatig overleg pleegt en valt onder de verantwoordelijkheid van de Sales manager.

Heb je interesse, neem dan contact op met Michael van der Zee via mvanderzee@asap.nl of telefonisch via 06 3055 0373.